

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке дисков колёс**

Сведения о заказчике			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО контактного лица	Базан Е.В. – инженер бюро топлива и ГСМ отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5 тел.: +375(174) 29-89-82 Прудник С.А. – начальник отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО тел. +375(174) 29-80-72		
Адрес эл. почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование продукции/аналог	Кол-во, шт	Требования к предмету закупки
1	ДИСК КОЛЕСА DW14Lx30 (DW14Lx30-3107030)	1	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя
2	ДИСК КОЛЕСА в сборе W12x24-3101020-01	2	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя. Для передних колес погрузчика ДМЭ-1000 на базе трактора Беларус-82.1.
3	ДИСК КОЛЕСА W9x20 (W9x20-3101020-A-02) 8 шпилек	4	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя.
4	ДИСК КОЛЕСА в сборе (МД 6-20.03.010)	12	
5	ДИСК КОЛЕСА ГЦУЛ 04.0.003.13.00.015	2	
6	ДИСК КОЛЕСА 13.00-25/2,5	1	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя. Для щеленарезной машины ESF-70.
7	ДИСК КОЛЕСА 21,3x24 ТО-18Б.05.04.100(200)	4	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя.
8	ДИСК КОЛЕСА 3301-3101015 R20	8	
9	ДИСК КОЛЕСА 5.00F-10D (6,50-10) 8/130/160 для погрузчика CPCD 35	10	
10	ДИСК КОЛЕСА 5.50Fх20-3101020 (40-3101010-A3)	2	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя. Для трактора МТЗ-80.1.
11	ДИСК КОЛЕСА 6.00Fх16	2	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя. Для колеса прицепа 2ПТС-4,5.
12	ДИСК КОЛЕСА 8,5-20 379.3101012	50	Соответствие требованиям ТНПА завода-изготовителя. Для проходческих комплексов.
13	Кольцо бортовое 3931-3101027	60	
<p>Заказчик, при необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:</p> <ul style="list-style-type: none"> - увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; - увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин. 			
Место поставки	Склад №19, промышленная площадка 4РУ, Солигорский р-н		
Источник финансирования	Собственные средства предприятия ОАО «Беларуськалий»		
Ориентировочная стоимость закупки	1499,75 базовых величин		
Требуемый срок поставки	Май-июнь 2024 года		

Допустимые условия оплаты	Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя
Сведения о процедуре закупки	
Участники процедуры	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <p>Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя: - представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.
Квалификационные требования к составу участников	<p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности;
Расчет цены предложения	<p>Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих продуктов расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.</p>
Наименование валюты предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.</p>

<p>Наименование валюты для оценки предложения</p>	<p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<p>Обязательные условия договора</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя» (или ПТО Солигорск код 06641). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости, не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Покупатель не несет ответственность за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. 9. Гарантийный срок хранения на продукцию – в соответствии с ГОСТ. 10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. 11. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока хранения, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы. 12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены некачественной или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору. 13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции

при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца.

15. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную;
- паспорт/сертификат качества (оригинал, выданный производителем) на русском языке.

16. Продукция должна быть новой, не ранее 4 квартала 2023 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

17. За отказ от поставки, не поставку (недоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

18. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

19. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такой же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленной (недоставленной), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленной (недоставленной), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

20. В случае поставки продукции, производства иного производителя отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

21. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.

22. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25 % стоимости продукции.

23. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

	<p>24. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p>
Критерии для выбора наилучшего предложения	<ol style="list-style-type: none"> 1. Наименьшая цена - 100 %. 2. Предложения, не соответствующие требованиям к предмету закупки исключаются из рассмотрения. 3. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту. 4. Оценка предложений участников будет осуществляться по каждому лоту отдельно. 5. Участником может быть предоставлено предложение как на весь объём, так и по каждому лоту отдельно.
Место и порядок представления предложения	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку дисков колёс (ободов, колец бортовых)» по e-mail: mto@kali.by.</p> <p>Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - согласие участника выполнить условия раздела обязательные условия договора, указанные в данном приглашении; - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам. 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: <ol style="list-style-type: none"> 2.1. заявление участника о том, что он: <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин);

	<p>3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</p> <p>3.1. для участника, являющегося производителем:</p> <ul style="list-style-type: none"> - заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, или иной документ), сведения о производственной базе участника. <p>3.2. для участника, не являющегося производителем:</p> <p>3.2.1. заверенная участником копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. <p>3.2.2. заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, иное), сведения о производственной базе производителя.</p> <p>4. Участник обязан предоставить экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов), уровень рентабельности.</p> <p>5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>6. Техническое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование предлагаемой продукции; - наименование завода-изготовителя; - количество. <p>7. коммерческое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цену за единицу продукции. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя); - условия поставки (предпочтительно – ДАР г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами); - гарантийный срок; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней).
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее 08.05.2024 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
Иные сведения	1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о

предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.

Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.

2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения продукции;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

Документация изложена на 7 (семи) страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической
и нефтехимической продукции

Инженер бюро топлива и ГСМ

С.А.Прудник

Е.В.Базан